



Entrate in una rete globale di partner e differenziate la vostra offerta con la gamma di strumenti di vendita innovativi Fortinet Partner e programmi di marketing congiunti.

Diventare un partner Fortinet vi aiuterà ad incrementare la vostra competitività, rinnovandovi ed andando sempre meglio incontro alle esigenze dei vostri clienti.

Il Fortinet Partner Program vi offre l'opportunità di aumentare la crescita ed il valore del vostro business.



Sintesi del Fortinet Partner Program

Il Fortinet Partner Program vi offre la possibilità di aggiungere una nuova fonte di guadagni al vostro business.

I Partner hanno la possibilità di vendere e dare supporto per l'intera gamma Fortinet, che offre le soluzioni efficaci ed economiche più vaste per la sicurezza informatica industriale disponibili oggi sul mercato.

Vantaggi per i Partner

In cambio della vostra determinazione a dotare i clienti dei migliori prodotti, servizi ed assistenza Fortinet, noi mettiamo a disposizione una vasta gamma di premi ed incentivi che conferisce ulteriore valore alle vendite e si pone come valore aggiunto per i clienti.

Inoltre, in qualità di Partner Fortinet, ottenete varie facilitazioni nell'ambito della rete distributiva Fortinet ed avete accesso a strumenti, formazione ed informazioni per estendere le vostre vendite. Potete utilizzare l'assistenza tecnica Fortinet ed i nuovi strumenti di vendita e di marketing. Gli incentivi per i Partner vanno anche oltre:

Vantaggi per le vendite <ul style="list-style-type: none">■ Sconti elevati per i Partner■ Formazione commerciale gratuita■ Accesso a diversi strumenti di vendita■ Piani di incentivazione	Vantaggi delle certificazioni <ul style="list-style-type: none">■ Formazione gratuita per la risoluzione dei problemi tecnici■ Accesso diretto al supporto di livello 2 (con i limiti delle condizioni di certificazione).
Opportunità di marketing <ul style="list-style-type: none">■ Una gamma di piani di co-marketing e di vantaggi■ Accesso al marchio, strumenti di marketing e presentazione gamma prodotti Fortinet■ Campagne promozionali e di lead generation■ Inclusione nell'area Partner Locator del sito Fortinet■ Accesso ad informazioni, ricerca ed analisi competitiva di Fortinet	Benefici per il supporto tecnico <ul style="list-style-type: none">■ Priorità sul sistema di ticketing in rete■ Accesso al Fortinet Knowledge Center■ Accesso ai documenti tecnici Fortinet■ Priorità nella chiusura dei ticket mediante rete Extranet Partner

I tre livelli di partnership Fortinet



La **Partnership Bronze** è il primo passo necessario per dare inizio alla partnership con Fortinet; a questo livello i partner possono iniziare ad accedere al Partner Program di Fortinet, così come utilizzare la credibilità derivante dall'essere incluso nel programma di certificazione.



I **Partner Silver** mostrano una solida esperienza di vendita su tutta la gamma di soluzioni Fortinet per un gran numero di progetti. Hanno inoltre il compito di sviluppare nuove opportunità di vendita sui mercati di competenza e sono riconosciuti per le loro superiori capacità di assistenza e supporto clienti.



I **Partner Gold** sono esperti qualificati che evidenziano elevati guadagni e forte capacità di collocare l'intera gamma di soluzioni Fortinet per la sicurezza, con un eccellente livello di soddisfazione del cliente e di supporto.

Specializzazioni tecnologiche dei Partner Fortinet

I Partner a livello Silver e Gold possono anche specializzarsi in particolari gamme Fortinet.

I Partner che hanno due specializzazioni tecnologiche e sono certificati FortiGate (in quanto possiedono il necessario numero di FCNSP in relazione al proprio livello nel programma Fortinet) sono riconosciuti come **Esperto Tecnologico Fortinet**.

	PARTNER PROGRAM REQUISITI DI CERTIFICAZIONE	CERTIFICATI DI SPECIALIZZAZIONI RICHIESTE		TECHNOLOGY EXPERT
PARTNER SILVER	CERTIFICAZIONE FORTIGATE FCNSPs* Richiesto	FORTI MAIL SPECIALIST FCESPs* Richiesto	FORTI WEB SPECIALIST FCWSPs* Richiesto	TECHNOLOGY EXPERT
PARTNER GOLD	FCNSPs* Richiesto	FCESPs* Richiesto	FCWSPs* Richiesto	TECHNOLOGY EXPERT

PER ESSERE UN ESPERTO TECNOLOGICO E' NECESSARIO POSSEDERE TUTTE LE CERTIFICAZIONI

* Definizione delle certificazioni		
FCNSP Fortinet Certified Network Security Professional	FCESP Fortinet Certified E-Mail Security Professional	FCWSP FortiWeb Certified Web Security Professional



Diventare un Partner Bronze Fortinet

I **Partner Bronze** di Fortinet sono aziende che offrono soluzioni di qualità superiore ad organizzazioni di dimensioni medio piccole e che possiedono una capacità di intervento bassa o media in merito alle soluzioni di sicurezza multi-threat.

La **partnership Bronze** è il primo passo necessario per dare inizio alla partnership con Fortinet. A questo livello i partner possono sfruttare la credibilità derivante dall'accesso al programma di certificazione e possono specializzarsi utilizzando strumenti di formazione ed assistenza tecnica che Fortinet offre per la loro crescita.

PARTNER BRONZE	
REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE	VENDITE
<ul style="list-style-type: none"> ■ Fornire l'assistenza pre-vendita agli utenti finali ■ Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Utilizzare il programma demo di Fortinet ■ Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet ■ Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet
SUPPORTO	FORMAZIONE & ASSISTENZA
<ul style="list-style-type: none"> ■ Supporto a livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet : <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet ■ Accesso ai webinar di formazione Fortinet ■ Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione dei guasti
	MARKETING
	<ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso al portale 'Secure Partner' Fortinet in Extranet ■ Iscrizione alle newsletter dedicate ai Partner Fortinet con le ultime notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali ■ Accesso a programmi e promozioni ■ Consenso all'uso del logo Bronze Partner di Fortinet sul proprio sito web



Premi per i Partner che conseguono veri successi

I **Partner Silver** possiedono una consumata esperienza di vendita su tutta la gamma di soluzioni di sicurezza multi-threat Fortinet e sono ben noti per le loro superiori capacità di assistenza al cliente. Sono anche orientati ad un continuo sviluppo di nuove opportunità per la vendita di soluzioni Fortinet nei rispettivi mercati di competenza.

I **Partner Silver** devono avere in sede almeno due tecnici certificati Fortinet a livello FCNSP per gestire le necessità di sviluppo che possono emergere e che vanno dall'avviamento di piccole filiali fino alla conduzione dei progetti maggiori quali ad esempio gli sviluppi nell'ambito di una direzione aziendale.

PARTNER SILVER	
REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Fornire l'assistenza pre-vendita agli utenti finali Premi annuali sulla redditività delle vendite Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione 	VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Utilizzare il programma demo di Fortinet Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet Possibilità di diventare FortiMail o FortiWeb Specialist Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet
SUPPORTO <ul style="list-style-type: none"> Supporto a livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali - e livello 2¹ Almeno due tecnici specializzati Fortinet FCNSP in sede. 	FORMAZIONE & ASSISTENZA <ul style="list-style-type: none"> Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet : <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet Accesso ai webinar di formazione Fortinet Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione dei guasti² Accesso diretto al livello 2 di assistenza tecnica per i partner certificati FortiGate³ <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, usando un PIN /// Via Partner Portal
MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Fornire un piano trimestrale di vendite e marketing. Sviluppo proattivo di clienti testimonial Consenso per l'uso del logo Fortinet Partner Silver nel proprio sito web. Un minimo di un'attività di co-marketing ogni sei mesi. 	MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Accesso al portale 'Secure Partner' Fortinet in Extranet. Iscrizione alle newsletter dedicate ai Partner Fortinet con le ultime notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali. Edizioni aggiornate della guida Fortinet Partners. Inclusione nell'area Partner Locator del sito Fortinet. Possibili azioni comuni di marketing. Accesso a programmi di marketing e relative promozioni.

¹ Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un'avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.

² Solo per tecnici certificati FCNSP.

³ Deve possedere il numero di certificazioni FCNSP indicato nel programma Partner.



Partner collaudati di grande valore aggiunto per i clienti

I **Partner Gold** sono esperti comprovati che hanno dimostrato molte volte le proprie capacità nel fornire gamme complete di soluzioni per la sicurezza. Inoltre – cosa altrettanto importante – hanno mostrato grandi prestazioni nell’assistenza ai clienti, raggiungendo un elevato grado di soddisfazione degli stessi.

Pertanto i Partner Gold hanno il più ampio accesso alle gamme Fortinet, e dispongono di un minimo di quattro tecnici esperti certificati FCNSP in sede per rispondere ai requisiti più complessi.

PARTNER GOLD	
REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE	VENDITE
<ul style="list-style-type: none"> ■ Fornire l’assistenza pre-vendita agli utenti finali. ■ Premi annuali sulla redditività delle vendite. ■ Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Utilizzare il programma e l’unità demo di Fortinet. ■ Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet (escluse le specialità tecnologiche). ■ Possibilità di diventare uno specialista FortiMail o FortiWeb. ■ Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet.
SUPPORTO	ASSISTENZA & FORMAZIONE
<ul style="list-style-type: none"> ■ Supporto livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali- e livello 2¹. ■ Almeno quattro tecnici specializzati Fortinet FCNSP disponibili in sede. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet: <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet Partner ■ Accesso ai webinar di formazione Fortinet. ■ Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione² dei guasti. ■ Accesso diretto al livello 2 di assistenza tecnica per i partner certificati³ FortiGate: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, usando un PIN /// Via Partner Portal
MARKETING	MARKETING
<ul style="list-style-type: none"> ■ Fornire un piano trimestrale di vendite e marketing. ■ Sviluppo proattivo di clienti testimonial ■ Consenso per l’uso del logo Fortinet Partner Gold nel proprio sito web. ■ Un minimo di un’attività di co-marketing ogni sei mesi. 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso al portale ‘Secure Partner’ Fortinet in Extranet. ■ Iscrizione alle newsletter dedicate con le notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali. ■ Edizioni aggiornate della guida Fortinet Partner. ■ Inclusione nell’area Partner Locator del sito Fortinet. ■ Possibili azioni comuni di marketing. ■ Accesso a programmi di marketing e relative promozioni.

1- Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un’avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.
 2-Solo per tecnici certificati FCNSP.
 3-Deve possedere il numero di certificazioni FCNSP indicato nel programma Partner.

Specializzazioni tecnologiche per i Partner Fortinet

I partner Fortinet a livello Gold o Silver possono anche specializzarsi in due particolari famiglie di prodotti Fortinet: FortiMail e FortiWeb. Le due specializzazioni tecnologiche consentono ai partner di ottenere sconti molto significativi sulla tecnologia da loro scelta ed anche l'accesso ad una gamma di prodotti di ultima generazione.



FortiMail Specialist

Diventare un **FortiMail Specialist** offre alla vostra azienda notevoli risorse per differenziarsi ed aumentare la visibilità verso i clienti. Inoltre i Partner accedono ai maggiori sconti praticati sui prodotti, servizi e formazione Fortinet nell'ambito del nostro Programma FortiMail, con il vantaggio di usare sempre strumenti di ultima generazione. Il Programma è dedicato in particolare ai partner che sviluppano un forte impegno nell'offrire la gamma FortiMail per la sicurezza e-mail. Fra le altre cose, diventare FortiMail Specialist vi dà la possibilità di:

- Accedere ai più elevati livelli di sconto FortiMail del nostro Forti Partner Program (Gold).
- Accedere a campagne di marketing e piani promozionali.
- Avere accesso prioritario alle ultime novità FortiMail per la differenziazione del business.
- Rassegne stampa dedicate ed utilizzo del logo FortiMail Specialist sul sito web della vostra azienda.



FORTIMAIL SPECIALIST

REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE <ul style="list-style-type: none"> ■ Obiettivi annuali di fatturato 	VENDITE <ul style="list-style-type: none"> ■ Gli sconti più alti su tutte le famiglie di prodotti FortiMail
ASSISTENZA <ul style="list-style-type: none"> ■ Fornire i livelli di supporto tecnico 1 e 2¹ su FortiMail. ■ Almeno un tecnico specializzato FortiMail. 	ASSISTENZA E FORMAZIONE <ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso diretto al livello 2 per i tecnici specialisti certificati FortiMail: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, con un PIN personale /// Via Portal Partner ■ Sconto del 50% sul costo di formazione del secondo tecnico FortiMail
MARKETING <ul style="list-style-type: none"> ■ Occorre fornire un piano trimestrale per lo sviluppo del business FortiMail ■ Sviluppo proattivo di clienti in qualità di testimonial FortiMail. ■ Un minimo di un'attività condivisa di lead generation sul FortiMail per semestre. 	MARKETING <ul style="list-style-type: none"> ■ Uso del logo 'FortiMail Specialist' sul sito web dell'azienda. ■ Presenza evidenziata nel sito Fortinet. ■ Possibili attività di marketing in comune con Fortinet. ■ Vantaggi derivanti dai piani di marketing, campagne promozionali e comunicazione FortiMail. ■ Partecipazione a campagne FortiMail specifiche su prodotti innovativi.

1 Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un'avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.



FortiWeb Specialist

Dedicata ai partner Silver e Gold che perseguono il chiaro obiettivo di diffondere la gamma FortiWeb nelle applicazioni su rete e nei progetti di protezione firewall XML, la certificazione **FortiWeb Specialist** consente ai partner di cogliere le opportunità seguenti:

- Accesso al massimo livello di sconto FortiWeb del nostro programma FortiPartner (Gold).
- Vantaggi sui costi di formazione (il 50% di sconto sul secondo tecnico formato).
- Partecipazione a specifici piani di comunicazione FortiWeb.
- Sezione stampa dedicata ed utilizzo del logo FortiWeb Specialist nel sito aziendale.



FORTIWEB SPECIALIST

REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE	VENDITE
<ul style="list-style-type: none"> ■ Obiettivi annuali di fatturato 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Gli sconti più alti su tutte le famiglie di prodotti FortiWeb
ASSISTENZA	ASSISTENZA & FORMAZIONE
<ul style="list-style-type: none"> ■ Fornire i livelli di supporto tecnico 1 e 2¹ su FortiWeb ■ Almeno un tecnico specializzato FortiWeb 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Accesso diretto al livello 2 per i tecnici specialisti certificati FortiWeb: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, con un PIN personale /// Via Portal Partner ■ Sconto del 50% sul costo di formazione del secondo tecnico FortiWeb
MARKETING	MARKETING
<ul style="list-style-type: none"> ■ Occorre fornire un piano trimestrale per lo sviluppo del business FortiWeb ■ Sviluppo proattivo di clienti in qualità di testimonial FortiWeb ■ Un minimo di un'attività condivisa di lead generation sul FortiWeb per semestre 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Uso del logo 'FortiWeb Specialist' sul sito web dell'azienda ■ Presenza evidenziata nel sito Fortinet ■ Possibili attività di marketing in comune con Fortinet ■ Vantaggi derivanti dai piani di marketing, campagne promozionali e comunicazione FortiWeb ■ Partecipazione a campagne FortiWeb specifiche su prodotti innovativi

1 Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un'avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.



Fortinet Technology Expert

Potete diventare gestori in prima linea dei più importanti progetti tecnologici su tutta la gamma Fortinet. Infatti **Fortinet Technology Expert** è il massimo livello di specializzazione, dedicato ai partner Silver e Gold certificati FortiGate e che si sono anche qualificati come esperti FortiMail e FortiWeb.

I Fortinet Technology Expert hanno diritto ai massimi sconti non solo nell'intera gamma Fortinet ma anche sui servizi assistenziali FortiCare e sulle unità demo.

	PARTNER PROGRAM REQUISITI DI CERTIFICAZIONE	SPECIALIZZAZIONI RICHIESTE		TECHNOLOGY EXPERT
PARTNER SILVER	CERTIFICAZIONE FORTIGATE	FORTIMAIL SPECIALIST	FORTIWEB SPECIALIST	TECHNOLOGY EXPERT
	FCNSPs* Richiesto	FCESPs* Richiesto	FCWSPs* Richiesto	
PARTNER GOLD	FCNSPs* Richiesto	FCESPs* Richiesto	FCWSPs* Richiesto	TECHNOLOGY EXPERT

PER ESSERE FORTINET TECHNOLOGY EXPERT E' NECESSARIO POSSEDERE TUTTE LE CERTIFICAZIONI

* Definizione delle certificazioni		
FCNSP Fortinet Certified Network Security Professional	FCESP Fortinet Certified E-Mail Security Professional	FCWSP FortiWeb Certified Web Security Professional

Livelli e vantaggi dei partner

Scopri i vantaggi dei tre livelli di partnership



PARTNER BRONZE

REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Fornire l'assistenza pre-vendita agli utenti finali Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione 	VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Utilizzare il programma demo di Fortinet Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet
SUPPORTO <ul style="list-style-type: none"> Supporto a livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali 	FORMAZIONE & ASSISTENZA <ul style="list-style-type: none"> Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet: <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet Accesso ai webinar di formazione Fortinet Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione dei guasti
	MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Accesso al portale 'Secure Partner' Fortinet in Extranet Iscrizione alle newsletter dedicate ai partner Fortinet con le ultime notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali Accesso a programmi e promozioni Consenso all'uso del logo Bronze Partner di Fortinet sul proprio sito web



PARTNER SILVER

REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Fornire l'assistenza pre-vendita agli utenti finali Premi annuali sulla redditività delle vendite Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione 	VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Utilizzare il programma demo di Fortinet Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet Possibilità di diventare FortiMail o FortiWeb specialist Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet
SUPPORTO <ul style="list-style-type: none"> Supporto a livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali - e livello 2² Almeno due tecnici specializzati Fortinet FCNSP in sede 	FORMAZIONE & ASSISTENZA <ul style="list-style-type: none"> Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet: <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet Accesso ai webinar di formazione Fortinet Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione¹ dei guasti Accesso diretto al livello 2 di assistenza tecnica per i partners certificati FortiGate³: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, usando un PIN /// Via Partner Portal
MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Fornire un piano trimestrale di vendite e marketing Sviluppo proattivo di clienti testimonial Consenso per l'uso del logo Fortinet Partner Silver nel proprio sito web Un minimo di un'attività di co-marketing ogni sei mesi 	MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Accesso al portale 'Secure Partner' Fortinet in Extranet Iscrizione alle newsletter dedicate ai partner Fortinet con le ultime notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali Edizioni aggiornate della guida Fortinet Partner Inclusione nell'area Partner Locator del sito Fortinet Possibili azioni comuni di marketing Accesso a programmi di marketing e relative promozioni



PARTNER GOLD

REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Fornire l'assistenza pre-vendita agli utenti finali Premi annuali sulla redditività delle vendite Gestione dei rinnovi per i contratti di manutenzione 	VENDITE <ul style="list-style-type: none"> Utilizzare il programma e l'unità demo di Fortinet Sconti elevati su tutta la gamma di prodotti Fortinet (escluse le specialità tecnologiche). Possibilità di diventare uno specialista FortiMail o FortiWeb Formazione on-line gratuita sulla vendita e sulle caratteristiche dei più recenti prodotti Fortinet
SUPPORTO <ul style="list-style-type: none"> Supporto a livello 1 – gestione di tutte le problematiche iniziali - e livello 2 Almeno quattro tecnici specializzati Fortinet FCNSP disponibili in sede. 	ASSISTENZA & FORMAZIONE <ul style="list-style-type: none"> Accesso agli strumenti di assistenza cliente sulla rete Fortinet Partner Extranet: <ul style="list-style-type: none"> /// Ricerca numero seriale e sistema di tracciabilità /// Priorità nella risoluzione dei ticket con la rete Extranet Partner Accesso ai webinar di formazione Fortinet Libero accesso alla formazione tecnica sulla risoluzione¹ dei guasti Accesso diretto al livello 2 di assistenza tecnica per i partner certificati FortiGate³: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, usando un PIN /// Via Partner Portal
MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Fornire un piano trimestrale di vendite e marketing Sviluppo proattivo di clienti testimonial Consenso per l'uso del logo Fortinet Partner Gold nel proprio sito web Un minimo di un'attività di co-marketing ogni sei mesi 	MARKETING <ul style="list-style-type: none"> Accesso al portale 'Secure Partner' Fortinet in Extranet Iscrizione alle newsletter dedicate con le ultime notizie di Fortinet, di prodotto e di pratiche industriali Edizioni aggiornate della guida Fortinet Partner Inclusione nell'area Partner Locator del sito Fortinet Possibili azioni comuni di marketing Accesso a programmi di marketing e relative promozioni

FOOTNOTES

1 Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un'avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.

2 Solo per tecnici certificati FCNSP

3 Deve possedere il numero di certificazioni FCNSP indicato nel programma Partner

Le specializzazioni tecnologiche Fortinet Partner

Vantaggi per i partner specializzati in FortiMail e FortiWeb

 FORTIWEB SPECIALIST	
REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE	VENDITE
<ul style="list-style-type: none"> Obiettivi annuali di fatturato 	<ul style="list-style-type: none"> Gli sconti più alti su tutte le famiglie di prodotti FortiWeb
ASSISTENZA	ASSISTENZA & FORMAZIONE
<ul style="list-style-type: none"> Fornire i livelli di supporto tecnico 1 e 2¹ su FortiWeb Almeno un tecnico specializzato FortiWeb 	<ul style="list-style-type: none"> Accesso diretto al livello 2 per tecnici specialisti certificati FortiWeb: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, con un PIN Personale /// Via Portal Partner Sconto del 50% sul costo di formazione del secondo tecnico FortiWeb.
MARKETING	MARKETING
<ul style="list-style-type: none"> Occorre fornire un piano trimestrale per lo sviluppo del business FortiWeb Sviluppo proattivo di clienti in qualità di testimonial FortiWeb Un minimo di un'attività condivisa di lead generation sul FortiWeb per semestre 	<ul style="list-style-type: none"> Uso del logo "FortiWeb Specialist" sul sito web dell'azienda Presenza evidenziata nel sito Fortinet Possibili attività di marketing in comune con Fortinet Vantaggi derivanti dai piani di marketing, campagne promozionali e comunicazione FortiWeb. Partecipazione a campagne FortiWeb specifiche su prodotti innovativi
 FORTIMAIL SPECIALIST	
REQUISITI	VANTAGGI
VENDITE	VENDITE
<ul style="list-style-type: none"> Obiettivi annuali di fatturato 	<ul style="list-style-type: none"> Gli sconti più alti su tutte le famiglie di prodotti FortiMail
ASSISTENZA	ASSISTENZA & FORMAZIONE
<ul style="list-style-type: none"> Fornire i livelli di supporto tecnico di livello 1 e 2¹ su FortiMail Almeno un tecnico specializzato FortiMail 	<ul style="list-style-type: none"> Accesso diretto al livello 2 per i tecnici specialisti certificati FortiMail: <ul style="list-style-type: none"> /// Via telefono, con un PIN personale /// Via Portal Partner Sconto del 50% sul costo di formazione del secondo tecnico FortiMail
MARKETING	MARKETING
<ul style="list-style-type: none"> Occorre fornire un piano trimestrale per lo sviluppo del business FortiMail Sviluppo proattivo di clienti in qualità di testimonial con FortiMail Un minimo un'attività di lead generation sul FortiMail per semestre 	<ul style="list-style-type: none"> Uso del logo 'FortiMail Specialist' sul sito web dell'azienda Presenza evidenziata nel sito Fortinet Possibili attività di marketing in comune con Fortinet Vantaggi derivanti dai piani di marketing, campagne promozionali e comunicazione FortiMail Partecipazione a campagne FortiMail specifiche su prodotti innovativi

1- Il livello di supporto 2 viene definito come complesso di modalità risolutive ed analisi di guasto che comporta un'avanzata conoscenza delle funzionalità di prodotto, fra cui in particolare le competenze per comprendere le cause profonde dei problemi sia in rete che a livello di prove in laboratorio.

Come diventare un Partner Fortinet

Entrate nel sito <http://www.fortinet.com/partners> e completate il modulo di registrazione per la vostra area geografica.
In alternativa, contattate il responsabile di canale o regionale della sede Fortinet nella vostra zona.

Se invece siete già membro del nostro Fortinet Partner Program potete contattare il vostro referente Fortinet di canale, il vostro distributore oppure mandare una mail al gruppo regionale: emea_partners@fortinet.com

Quando la vostra richiesta è stata controllata ed approvata dal vostro responsabile di canale, riceverete una mail di conferma con la richiesta di sottoscrivere termini e condizioni del contratto FPP.
Dovrete quindi confermare la vostra identità e l'indirizzo mail per rendere operativa la vostra richiesta.
Fatto questo, siete inseriti nel Fortinet Partner Program.



Fortinet® (NASDAQ: FTNT) è un fornitore globale di applicazioni per la sicurezza. I nostri prodotti e servizi di assistenza tecnica offrono sicurezza integrata e di alto livello contro le minacce dinamiche ai sistemi, mentre contemporaneamente semplificano le infrastrutture informatiche. Le piattaforme Fortinet offrono sicurezza reale, controllo, visibilità e semplicità di gestione a più di 100.000 clienti in tutto il mondo. Fra questi vi sono le maggiori organizzazioni finanziarie, società di telecomunicazioni internazionali, organizzazioni governative e la maggior parte delle Fortune Global 100. La direzione Fortinet si trova a Sunnyvale, California, con uffici distaccati in tutto il mondo.

Global Headquarters

Fortinet Incorporated
1090 Kifer Road,
Sunnyvale, CA 94086
USA
Tel: +1 408 235 7700
Fax: +1 408 235 7737

EMEA Sales Office

Fortinet Incorporated
120 rue Albert Caquot
06560 Sophia Antipolis
France
Tel: +33 4 8987 0510
Fax: +33 4 8987 0501

APAC Sales Office

Fortinet Incorporated
300 Beach Road #20-01
The Concourse
Singapore 199550
Tel: +65 6513 3730
Fax: +65 6223 6784

Fortinet Italia

Via del Casale Solaro,119
00143 ROMA - ITALY
Tel: +39 06 51573.331
info@fortinet.it
www.fortinet.it

